

# Kompositkongress

**2026**

Gewerbeversicherung  
Einfach.Klar.Abschlussstark

München,  
28.04.2026





**Ralph Steimel**  
**Regionalleiter BW**

**Johann Wastian**  
**Leiter Underwriting**



# Ein Schaden – und alles steht still

3 Monate Stillstand

Miete und Gehälter laufen weiter

Kunden springen ab

**Viele sind nicht so abgesichert, wie sie denken.**

## Was brauchen Makler ?

- Einfache Lösungen
- Klare Prozesse
- Verlässliche Partner



Sachinhalt

All Risk

Betriebshaftpflicht

Gewerbegebäude

Gruppenunfall

**diebayerische250  
für Kleingewerbe**

# Unser Ansatz im Gewerbe

Sachinhalt

All Risk

Betriebshaftpflicht

Gewerbegebäude

Gruppenunfall



SERVICE



## Warum All-Risk den Unterschied macht?

- Alles versichert – ausser es ist ausgeschlossen
- Die **Beweislast** im Schadensfall liegt beim Versicherer.

**Maximale Klarheit im Schadenfall**



## Zusatzbausteine



- **Als Ergänzung einschließbar:**
- **Werkverkehr = ECHTE TRANSPORTVERSICHERUNG zu Sachcourtage**
- **Betriebsschließung**
- **Medizintechnik**

## Gruppenunfall



WENN EIN MITARBEITER LÄNGER AUSFÄLLT, wird es für den Betrieb teuer...



Hohe Unfallfolgekosten werden übernommen, z.B. für:

- Verdienstaufschlag = ab 6 Wochen Krankengeld – HILFE FÜR AN
- medizinische Kosten
- Schmerzensgeld z.B. Kreuzbandriss 8.000 EUR

**- Ab 1 Person möglich**

**Die Fragen die uns Makler wirklich stellen**

**auch die unbequemen.**

## **Wer steckt wirklich dahinter ?**

✓ **Macht ihr das selbst?**

→ Eigene Steuerung & Ansprechpartner

✓ **Wer reguliert den Schaden?**

→ Direkter Draht, schnelle Entscheidungen

✓

**„Sie wissen immer, mit wem Sie sprechen.“**

## **Lohnt sich das für mich als Makler ?**

- ✓ **Warum euch berücksichtigen?**  
→ schnell, einfach, persönlich
- ✓ **Rechnet sich das?**  
→ weniger Aufwand, mehr Abschlüsse

**„Weniger Arbeit – mehr Geschäft.“**

## **Was wir bewusst NICHT machen**

- ✓ **Lehnt ihr viel ab?**  
→ klare Zielgruppen
- ✓ **Gibt es No-Gos?**  
→ transparent & schnell kommuniziert

**Klare Linien statt Überraschungen.**

## Prävention

**Das Entscheidende ist nicht, ob etwas passiert...**

→ Sondern was dann passiert

- ✓ Prävention reduziert Risiken
- ✓ Versicherung sichert Existenz
- ✓ Geschwindigkeit entscheidet

**BEIDES** gehört zusammen

## Prävention

**Das Entscheidende ist nicht, ob etwas passiert...**

- Partner mit teilweise Weltweiter Reputation
  - Feuerschutz
  - ED-Schutz
  - Rückstauschutz

**Unterstützung vor Ort – GEMEINSAM mit Ihnen**

## Prävention Anders gedacht ?



Gesetzliche Vorgaben kommen z.B. Ladeninfrastruktur

Wir unterstützen bei der Planung und Umsetzung

**Beratung wird zum Mehrwert.**

# die bayerische250 für Kleingewerbe

## Warum Kleingewerbe oft falsch versichert ist ?

Versicherungssummen oft geschätzt oder „gewürfelt“

Ertragsausfall passt nicht zum echten Bedarf

Inflation – viele sind dadurch unbemerkt unterversichert

**Im Schadenfall fehlt genau das Geld, das gebraucht wird.**

# diebayerische250 für Kleingewerbe

## Die einfache Lösung: diebayerische250

- ✓ Höchstentschädigung 250.000 Euro
- ✓ Sach – und Ertragsausfall zusammen
- ✓ Prämienneutraler Wechsel möglich
- ✓ Zielgruppen- und Sonderbedingungen sind ebenso Grundlage

**Einreichen - fertig.**

# die bayerische250 für Kleingewerbe

## ✓ Warum ist das im Schadenfall entscheidend ?

**Klassisch**

**250**

Sach  
Ertragsausfall

eine Summe  
flexibel

getrennt – schnell zu wenig

fertig

**Ein Schaden – eine Summe – keine Diskussion.**

# die bayerische250 für Kleingewerbe

## ✓ **Abwicklung**

- ✓ max 1 Schaden in den letzten 3 Jahren (Elementar: 10 Jahre)
- ✓ Letzte Prämienrechnung und Versicherungsschein einreichen

**Minimaler Aufwand für Sie**

# die bayerische250 für Kleingewerbe

- ✓ Wenn Sie morgen einen Fremdvertrag bekommen...
- ✓ Wenn morgen Ihr Bestandskunde anruft

..... dann haben Sie jetzt eine **Lösung**

**Einreichen – wir kümmern uns.**

# BACKUPFOLIEN

# IHRE FRAGEN

## BHV

- ✓ Seid Ihr im xyz- Rechner vertreten ?
- ✓ Was ist mit Importen aus Afrika / Asien ? Was ist mit Exporten nach USA?
- ✓ Bauhandwerker – Wie seid Ihr da und welche Betriebsarten könnt Ihr nicht?
- ✓ Hebammen, Ärzte – interessant für ein Konzept?
  
- ✓ Wo sollten wir Euch auf alle Fälle anfragen ?
  
- ✓ Habe einen Rüstungsbetrieb, der auch Munition die falsch explodiert versichert haben will – könnt ihr das?
  
- ✓ Was kostet ein Maler ?
  
- ✓ Ihr lehnt viel ab, gibt es da Änderungen?

# IHRE FRAGEN

## Inhalt

- ✓ Bis zu welchem PML könnt Ihr zeichnen – wie berechnet ihr diesen?
- ✓ Könnt Ihr Beteiligungsgeschäft, wenn ja ab welcher Quote?
- ✓ Sägewerke, Holz, Kunststoffverarbeitung, Chemie – Ihr wollt doch wachsen, also?
- ✓ Sonderkonzept für Handel – ist das machbar – wie geht das bei Euch? 10 Arbeitskreise und 6 Monate keine Rückmeldung oder habt ihr andere Ideen?
- ✓ Unterversicherungsverzicht, grobe Fahrlässigkeit etc – wie sind da die Regelungen bei der bayerischen
- ✓ Bietet die bayerische Sonderkonzepte für bestimmte Betriebsarten oder auch für Kleingewerberisiken (All-in-One) an ?
- ✓ Wer besichtigt und wann?
- ✓ Was kann in der Inhalt alles für Gefahren abgeschlossen werden ? – ist auch Betriebsschliessung möglich ?

# IHRE FRAGEN

## Gewerbegebäude

- ✓ Bis zu welchem PML könnt Ihr zeichnen – wie berechnet ihr diesen?
- ✓ Könnt Ihr Beteiligungsgeschäft, wenn ja ab welcher Quote?
- ✓ Sägewerke, Holz, Kunststoffverarbeitung, Chemie – Ihr wollt doch wachsen, also?
- ✓ Habt Ihr bestimmte Zielgruppen im gewerblichen Gebäudebereich ?
- ✓ Wer macht die Summenermittlung? Besichtigt Ihr Risiken?
- ✓ Welche Summe ist die Grundlage zur Berechnung?